**J. Berger (Lidy)**

* There will be a login system for security. So not everyone can access other accounts.
* The program may not be adjusted by others. This prevents vandalism.
* The changes should save directly to database

Informative andere groep:

* list of information can always be changed by current sales.
* When there are new customers, give them a introduction about.
* your information is connected with the other department.
* The development department is always open for questions.
* focus first on the basic parts, if that’s done and works correctly, add the lesser additional things.

**Dhr. Van der hoek (Sietse)**

* if the program works correctly, it should not give too much trouble to import it.
* it's not customers specific, the lower one is actually project specific. we need to see that the costumer has paid for the contract/project. when a costumer hasn't paid, it should be suspended. it should be that the project ID with the company should be linked to the costumer and then we should see the project he has
* you should be able to make a nice interface. appointments should have a couple of coolants, one should be a date, one which spoken with, a remark field behind that.
* should've really felled up. if we've the appointment, we filled in.
* our department should be able to put all work on done, not suspended. if the costumer doesn't need it, then the project will be suspended
* Any database can be used
* Everyone should’ve access to the application, they only need one account, and they need a password, else others can see all the things.
* A simple interface, not too complicated

**Piet van Steen**

* factuur versturen, na 3 maanden als er niet betaald is, bel ik naar afdeling development en stopt met ontwikkelen
* als ze wel betaald hebben dan gaat het weer verder
* als de klant niet betaald heeft dan bellen ze op voor reden waarom er niet betaald is.
* lijst met mensen die al een tijdje niet betaald hebben.
* een veld met alle telefoongesprekken, sales enzovoort. Moet erin zijn toegevoegd.
* veld BKR voor in tabel
* of er is een afwijzing, of het is goedgekeurd, de salesman moet dat kunnen zien.
* De limiet is per klant verschillend.
* tabellen zijn verschillend in debiteuren en crediteuren
* De **vette teksten** in de tabel zijn voor iedereen, de niet-vette zijn alleen voor het bedrijf